

**stock<sup>3</sup>**

**m:access Fachkonferenzen Finanzdienstleistungen  
& Technologie 2024,  
09.10.2024**

Die stock3 AG stellt sich vor

# Wir sind -

ein unabhängiges Finanzdienstleistungsunternehmen.

Juni 2023

Start der ersten Brand Awareness  
Kampagne und Ausbau des Social  
Media Auftritts

August 2023

stock3 erlangt Mehrheitsbeteiligung  
bei Goldesel Trading & Investing  
GmbH

Oktober 2023

10. Broker auf stock3: Anbindung  
des High-End-Brokers sino

November 2023

11. Broker auf stock3:  
Anbindung – Fintech-Unicorn und  
BaFin-regulierte Krypto-Börse  
Bitpanda

Februar 2024

Erfolgreiche Übernahme von  
„Tradermacher“

März 2024

100%-Tochter brokerize stellt API für  
neue Trading-App finanzen.net  
tradespot bereit

Mai 2024

stock3 AG übernimmt Joka  
Enterprises GmbH, Inhaber des  
Anbieters von Börsenbriefen  
Stockstreet GmbH

Mai 2024

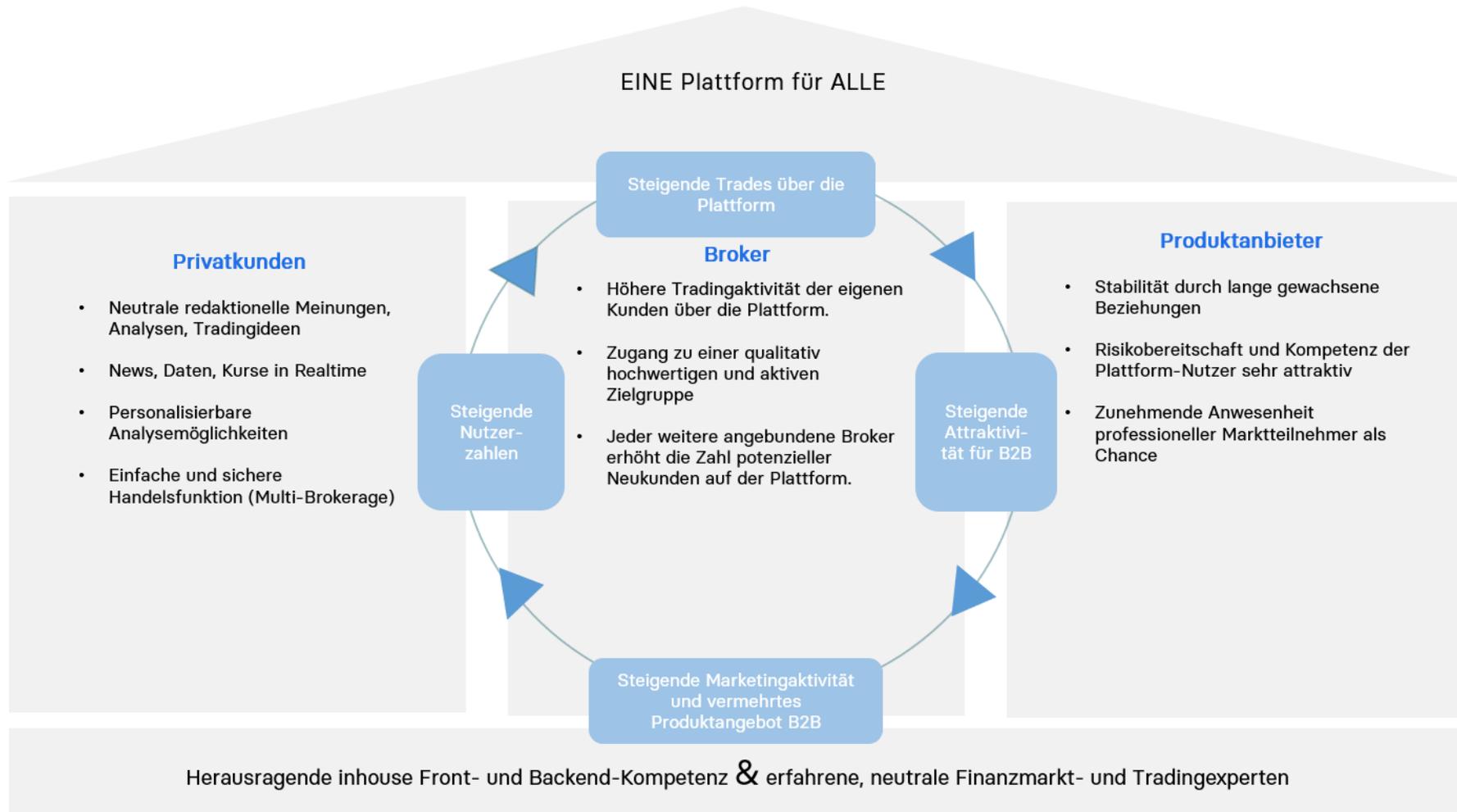
12. Broker auf stock3:  
Freestoxx mit Fokus auf US-Aktien  
ab sofort verfügbar

September 2024

Anbindung der ersten Großbank –  
One-Klick-Trading nun auch über  
HSBC möglich

EINE PLATTFORM FÜR ALLE

# Plattform-Akteure mit wechselseitiger Anziehungskraft



# Maximales Involvement: 2 Gründer und 2 Schlüsselmitarbeiter der ersten Jahre führen (noch) heute die stock3 AG



## Robert Abend

Gründer & Vorstand – Business Development & Sales

„Unsere Strategie ist seit mehr als 20 Jahren die flexible Orientierung am Markt und an den Bedürfnissen unserer Kunden. Wir sind stolz auf unsere Wendigkeit und unsere vielfältigen Vernetzungen in der gesamten Finanzbranche, die maßgeblich zu unserem Erfolg beitragen.“



## Thomas Waibel

Gründer & Vorstand – Finance, People & Organization, Product Management, Redaktion

„Stillstand ist der Tod – gemeinsam arbeiten wir mit Herzblut an der besten One-Stop-Trading- und Analyseplattform am Markt. Wir gehen dabei mit innovativsten Ansätzen voran und setzen frühzeitig auf die Trends der Zukunft wie Big Data und AI.“



## Christian Ehmig

Vorstand – IT Development, IT Operations, Webdesign

„Wir schaffen auf Basis unserer skalierbaren Infrastruktur eine konkurrenzlose Echtzeit-Trading- und Analyseplattform. Unsere eingespielte Symbiose aus IT- und Finance-Know-how ist die tragende Säule der Weiterentwicklung und Einzigartigkeit unserer Produkte. Unseren Kunden möchten wir damit einen unmittelbaren Zugang zu jeglichen Nachrichten, Marktdaten und Handelsmöglichkeiten eröffnen, die sie für ihren Tradingalltag benötigen.“



## Johannes Pfeuffer

Vorstand – Product Owning, Customer Relationship Management, Communications

„Wir wollen aktiven Anlegern (und solchen, die es werden wollen) alles aus einer Hand anbieten, was sie für ihren persönlichen Börsenerfolg brauchen. Absolute Professionalität, die man schätzt, gepaart mit viel Herzblut, das man spürt: Das soll unsere Zusammenarbeit miteinander ebenso auszeichnen wie unsere Produkte.“

# Wir haben -

eine attraktive Zielgruppe mit hoher Zahlungsbereitschaft.

# Die Marktteilnehmer, die sich Broker und Produkthanbieter wünschen

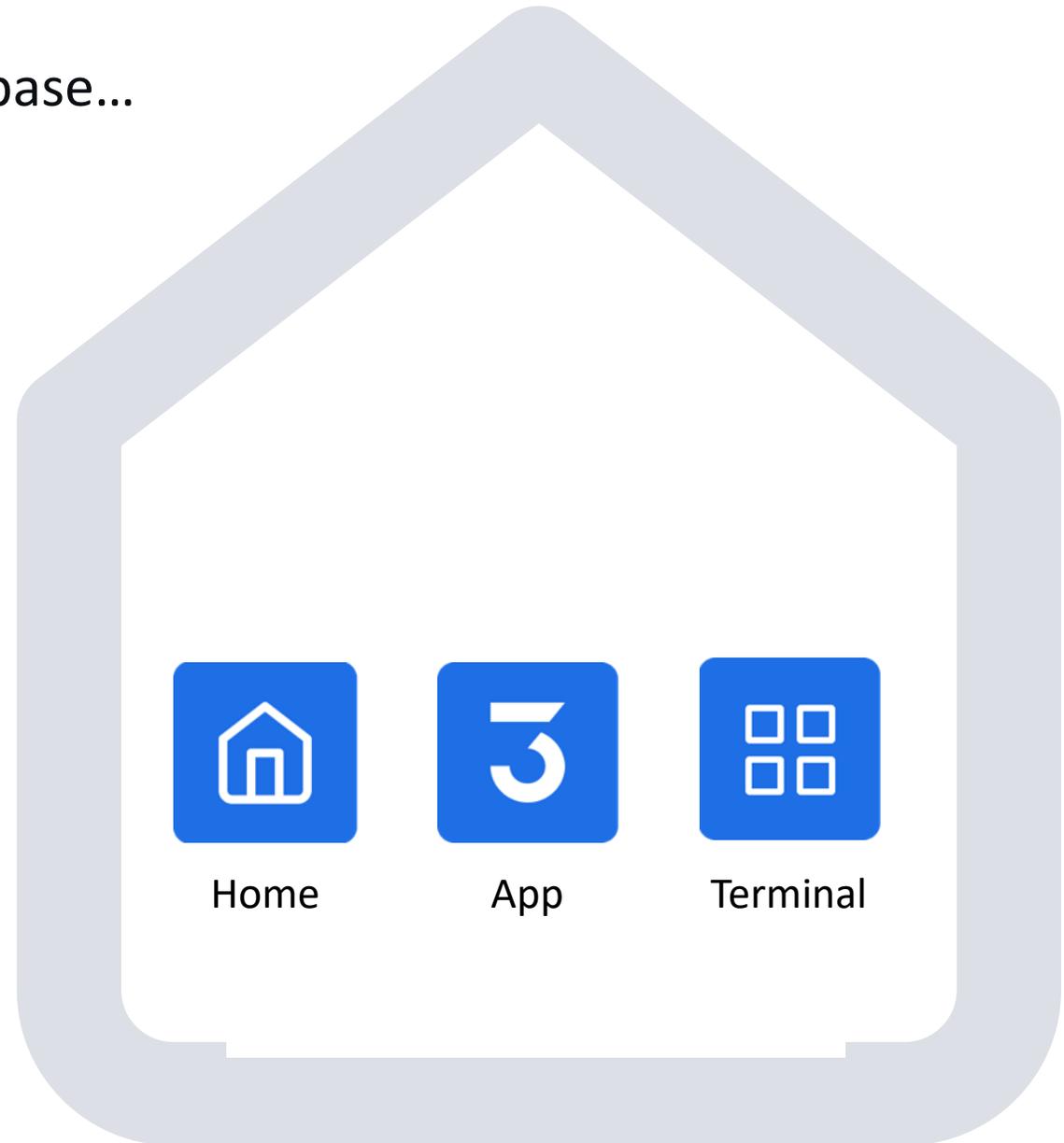


# Wir bieten -

eine unabhängige One-Stop-Plattform mit einzigartiger Angebotsvielfalt auf Basis modernster Technologien und innovativer Datenverarbeitung.

DREI EINGÄNGE, EINE HOMEBASE

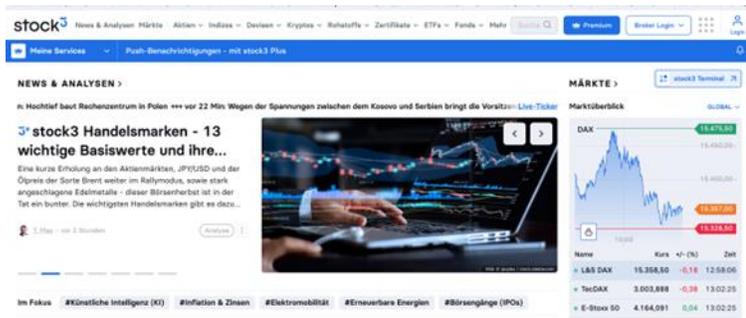
Mit den drei Elementen der stock3 Homebase...



# STOCK3 – ALLES AUS EINER HAND

... erleben unsere Nutzer den gesamten Tradingprozess auf einer Plattform

## Information



## Analyse



## Trading





**175.000**

Ø Trades pro Monat in '22



**78.100**

Aktive Depots



**958.800**

Aktive Nutzer



**681.600**

App-Downloads



**376.300**

registrierte Nutzer



**391.600**

Aktive Watchlists



**94 %**

Weiterempfehlungsrate



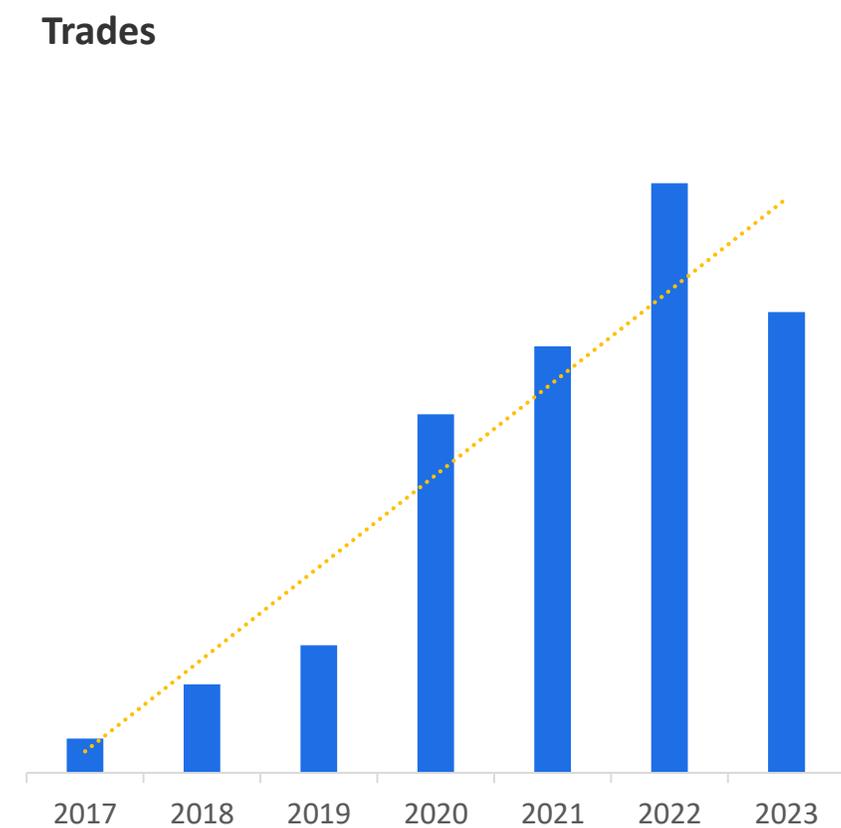
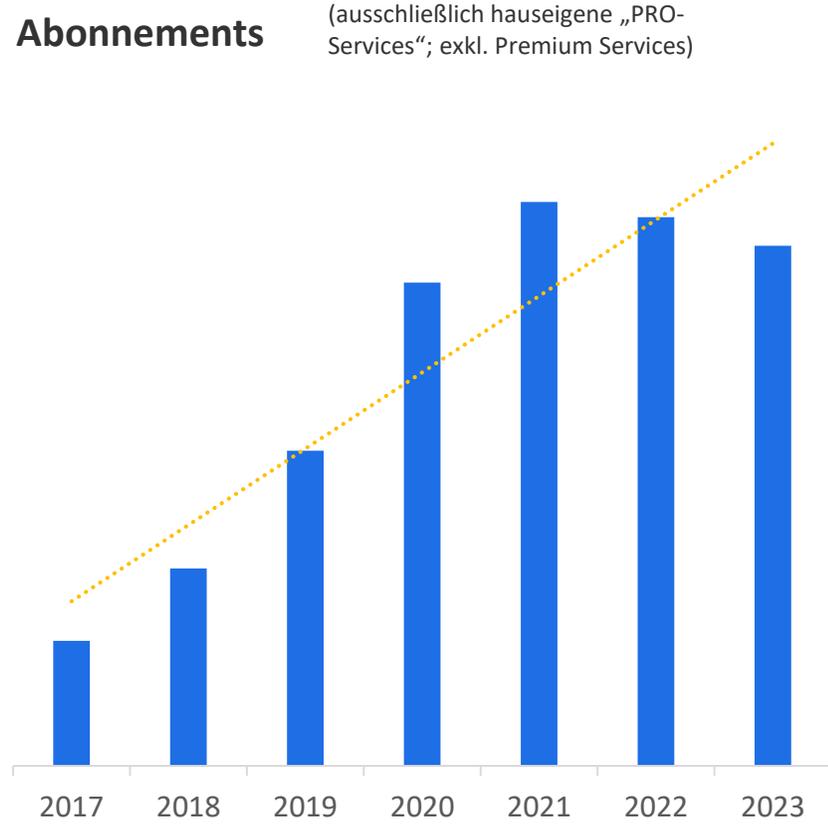
**5,0 Mio.**

Visits

# Wir setzen -

auf profitables Wachstum.

# Herausforderndes Marktumfeld im Abo-Bereich – Geringere Handelsaktivität



EIN JAHR DER INVESTITIONEN

# Umsatz und Ertrag

## Umsatz

in Mio. EUR



■ Konzernumsatz in Mio. Euro

## EBITDA

in Mio. EUR



■ EBITDA in Mio. Euro

## Konzernjahresüberschuss

in Mio. EUR



■ Konzernjahresüberschuss in Mio. Euro

Aufgrund von herausforderndem Marktumfeld, das u.a. zu einer branchenweiten Verlangsamung im Bereich bezahlter Abonnements und geringerer Handelsaktivität führte, leichter Umsatzrückgang von 5 %.

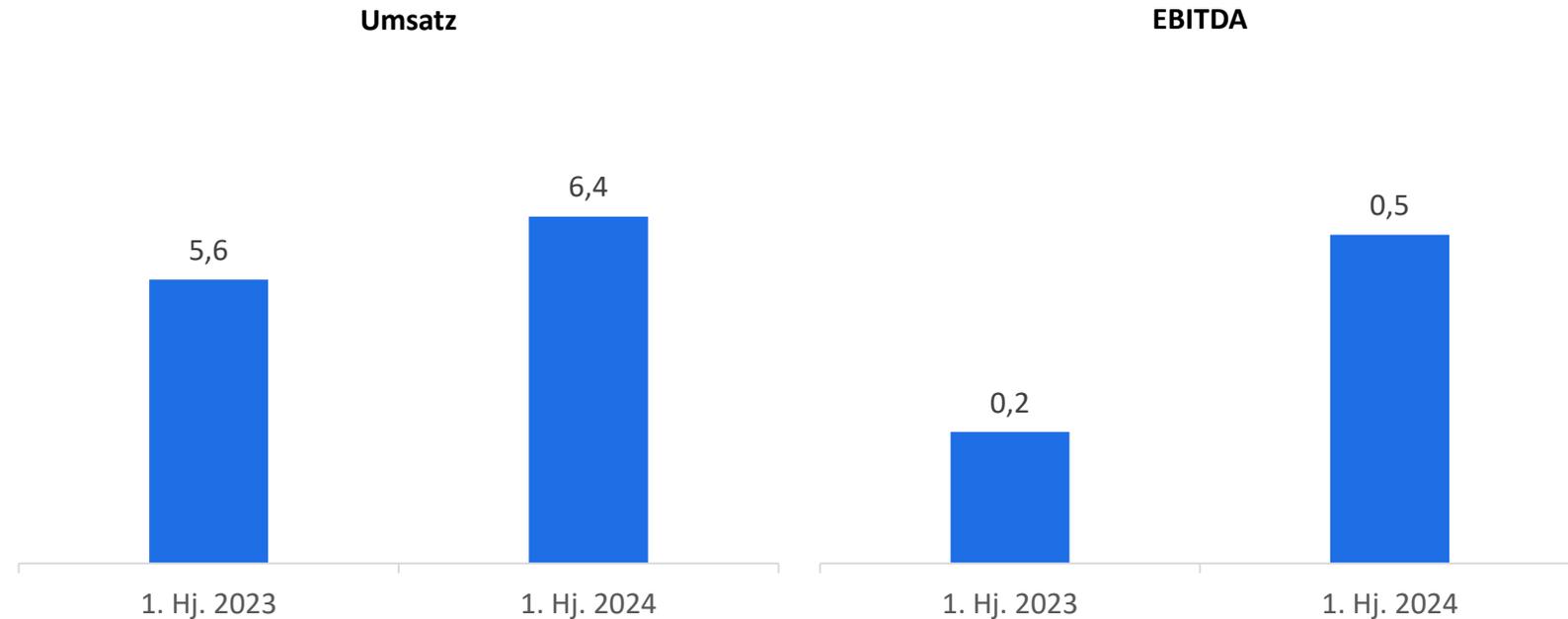
Durch Einmaleffekte beim Asset Deal des Projekts Tradermacher und einen gleichzeitig abschwächenden Gesamtmarkt, Rückgang bei EBITDA und Netto-Marge (von 6,4 % auf -12,3%).

Im ersten Halbjahr konnte die stock3 AG eine sehr erfreuliche Entwicklung verzeichnen.

2024 sollen vor allem die Synergien, die sich durch die Übernahmen ergeben, gehoben und vor allem in die Vermarktung der neuen Web-Plattform investiert werden.

Die Umsatzerlöse konnten im Vergleich zum Vorjahreszeitraum von EUR 5,6 Mio. auf EUR 6,4 Mio. gesteigert werden.

Das Ergebnis vor Steuern, Zinsen und Abschreibungen (**EBITDA**) des Konzerns der stock3 AG konnte von EUR 0,2 Mio. im ersten Halbjahr 2023 auf EUR 0,5 Mio. EUR in 2024 erhöht werden.



# Wir bleiben -

innovativer Vorreiter.

# Die Umsetzung von drei großen Meilensteinen in 2023...

## I Anorganisches Wachstum – Goldesel, Vickii, Tradermacher & Stockstreet

Mehrheitsbeteiligung an der Goldesel Trading & Investing GmbH

Beteiligung an Fintech-Start-up Vickii, die Finanz-App für Gen Z

Vorbereitung der in 2024 erfolgten Übernahmen des Projekts TraderMacher sowie Stockstreet (Joka Enterprise GmbH)

## I Erweiterung redaktionelle Inhalte im Paid-Content Bereich

Erweiterung der redaktionellen Berichterstattung

Fokus auf das hauseigene stock3-Angebot, insbesondere stock3 Plus

Steigerung der zahlenden Abonnenten mit weiterhin positivem Trend

## I Ausbau Broker & Kernfeatures

Erweiterung des Multibroker-Angebots durch Fintech-Unicorn Bitpanda und High-End-Broker sino

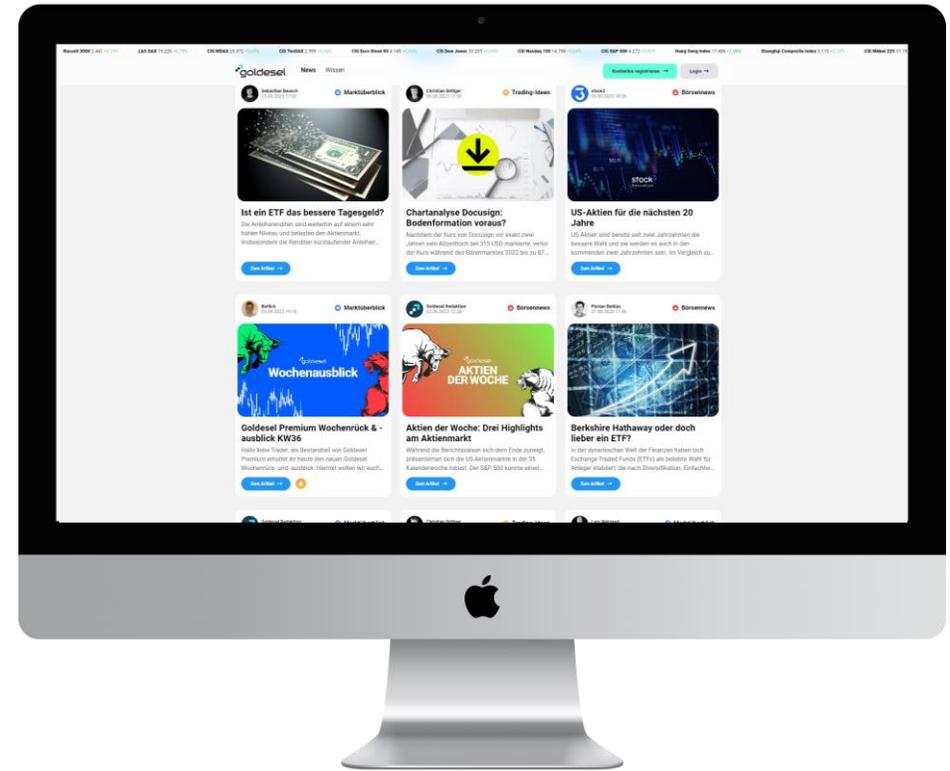
Schaffung eines plattformübergreifenden Zugang zum persönlichen Stream – das zentrale Benachrichtigungs-Cockpit

ANORGANISCHES WACHSTUM

# Mehrheitsbeteiligung an Goldesel

## Schaffung Vermarktungs- und inhaltlicher Synergien

- | Anbindung der Goldesel Community an 100 %-stock3-Tochter brokerize
- | Ausbau bestehender Synergien in den Bereichen IT, Marketing und Social Media, Paid-Content-Produkte und Vertrieb
- | Großes beidseitiges Potenzial hinsichtlich Reichweitensteigerung



### Über Goldesel Trading & Investing

Die Goldesel Trading & Investing Community ist die Börsenplattform für eine bestmögliche persönliche Weiterentwicklung eines jeden Einzelnen im Bereich Börse. Tägliche Markteinschätzungen und Trades mit einer Vielzahl an Echtgeld-Depots sowie einer sehr aktiven Community sorgen für ein umfassendes Angebot an Informationen.

 75.700 Instagram-Follower goldeselinvesting

11.4  Instagram-Follower goldesel.app

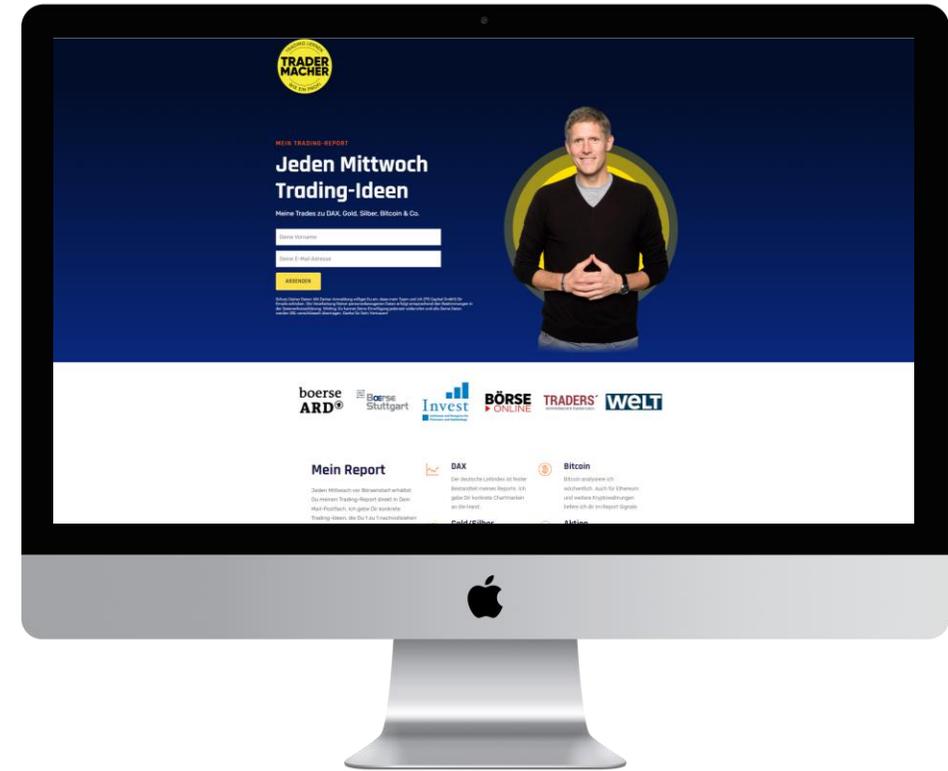
18.200 You  -Abonnenten

## ANORGANISCHES WACHSTUM

# Übernahme von "Tradermacher"

## Schaffung Vermarktungs- und inhaltlicher Synergien

- Steigerung Abonnenten auf Social Media
- Neukunden-Offensive und gezielte Vermarktungsmaßnahmen
- Ausbau Synergien und Umsetzung im Paid-Content-Produkt



## Über Tradermacher

Lars Erichsen ist seit über 25 Jahren hauptberuflich an den Finanzmärkten aktiv. Er ist Begründer des „Tradermacher“-Projekts, sowie Chefredakteur des Börsenbriefs „Rendite Spezialisten“. Er zählt zu den reichweitenstärksten Börsenexperten. In seinem YouTube Kanal „Tradermacher“ mit mehr als 112.000 Abonnenten erklärt Lars Erichsen, wie Börse und Trading funktionieren.

 39.000 Report Leser

 112.000 YouTube-Abbonnenten

 Nach Reichweite Nr. 2 im Bereich „Aktive Börsianer & Trading“

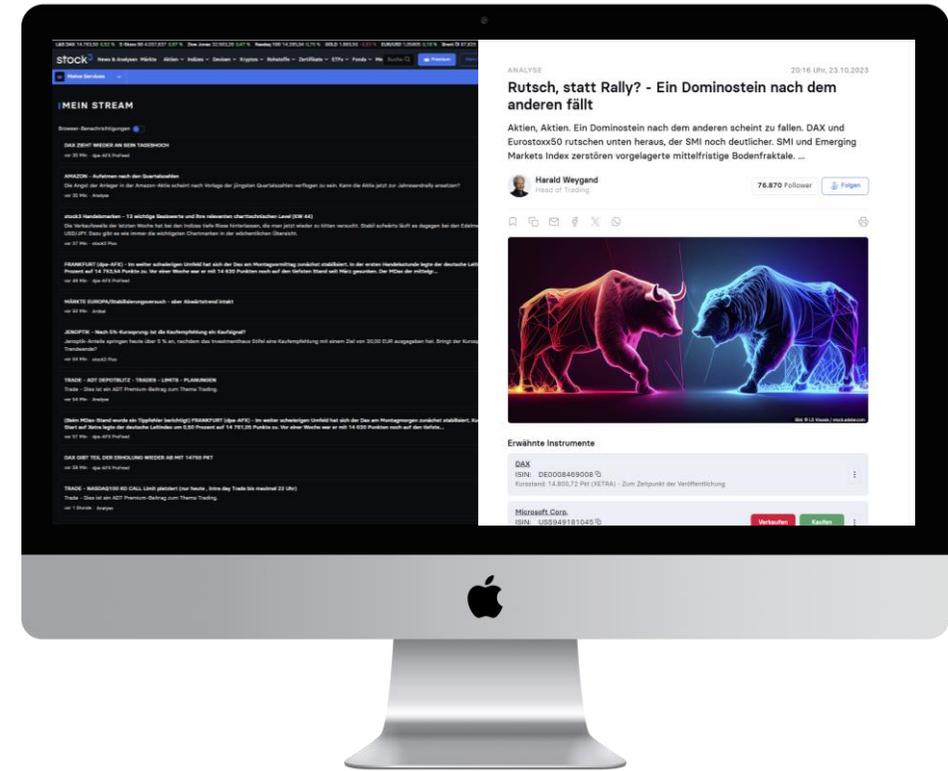
## STOCK3 EXPERTEN

# ...erreichen mehr als 693.000 Follower

- Follower und Engagement in einer trading-affinen Zielgruppe**
  - Starke Bindung und Austausch mit Experten und der Community
  - Guided-Trading (One-Click-Trading): Funktion zur direkten Umsetzung der Experten-Trades
  - Following-Prinzip ab Herbst auch auf stock3.com verfügbar
- Marktvergleich**
  - Vergleichbare Mitbewerber erreichen im Durchschnitt **184.400 Follower**
  - Dabei erfolgt die Ansprache über eine breite Streuung auf diversen Kanälen

Experten	Follower	Experten	Follower
Harald Weygand	94.749	Bernd Senkowski	68.590
Clemens Schmale	76.772	Thomas May	67.086
Bastian Galuschka	73.661	André Rain	62.930
Oliver Baron	73.330	Lisa Giering	61.819
Rene Berteit	73.062	Rocco Gräfe	40.923

Datengrundlage: Reichweite auf sozialen Kanälen im Mitbewerb



BROKERIZE

Neue Ideen – langjährig erprobt.

brokerize

Mit der innovativen Schnittstellen-Technologie unserer Tochterfirma brokerize schaffen wir ein dynamisches Ökosystem aus kooperierenden Banken, Brokern, FinTechs und Finanzportalen, Börsendiensten und Bankingplattformen.

Im Jahr 2023 wurden über die brokerize-Schnittstelle rund 1,7 Millionen Trades erfolgreich abgewickelt. 2024 wurden bereits vielversprechende neue Anbindungen sowohl auf der Broker- als auch auf der Partnerseite realisiert. Weitere Kooperationen befinden sich in der Umsetzung.

Stetiger Ausbau des Partner-Netzwerks

Dank führender Finanzportale und Börsendienste erreicht die Handelsfunktionalität von brokerize bereits heute über 8,0 Millionen Unique User pro Monat. Allen voran stock3, onvista und finanzen.net. Erste Bankpartner wie HSBC und NuWays von Hauck Aufhäuser Lampe setzen ebenfalls auf die brokerize-Lösung.



# ... legen den Grundstein für ambitionierte Schritte in den nächsten Jahren

## 2024 Im Fokus: Reichweitensteigerung, Wachstum, Synergien



### Optimierung Produkte & Plattform

Heben von Potentialen in der Kundenzentrierung und -Funnel entlang der Produktlinie und Plattformen. Fokus auf Enhanced User Experience - Schaffung eines verbesserten Nutzererlebnisses und Konzentration auf Kundenbindung.



### Optimierung der Customer Journey und Kundenbindung

Gezielter Ausbau der Marketingaktivitäten entlang der Customer Journey. Steigerung der Neukunden und verstärkte Nutzung der erworbenen Kanäle.



### Produktoffensive erfolgreich gestartet

Relaunch des Produkts stock3 Trademate, sowie Launch des neuen Trading-Service "Aktienpuls360". Neupositionierung des Ausbildungsservices "Master Your Trade", Weiterentwicklung der Neuerwerbung TraderMacher mit gleichnamigen Paid-Content-Produkt.



### Synergien durch Übernahmen

Synergien schaffen, gegenseitig profitieren, Wachstum fördern. Insbesondere in den Bereichen IT, Social Media, Marketing, Redaktion und Paid Content.



### Ausbau redaktioneller Inhalte

Ausbau und Intensivierung von Kooperationen. Nutzung der bestehenden Inhalte sowie Entwicklung neuer Formate mit den Übernahmen.



### KI im Anlageprozess

stock3 ist von Anfang an dabei, sowohl bei Investments als auch in der Umsetzung. Dank Nutzung KI-gestützter Technologien als weiteren Servicefaktor und Assistent für die Anlageentscheidung und somit Schaffung einer Symbiose zum Experten-Know-how.

## SCHWERPUNKTE 2024

# ... und führen bereits zu ersten, messbaren Erfolgen

### **I Ausbau der Marketingaktivitäten**

+ 36 % Anstieg der Registrierungen

+ 57 % Steigerung der Neukunden

### **I Verbesserungen des Kundenfunnels entlang der Produktlinie**

Erste Verbesserungen der Kündigungs- und Widerrufsrate überarbeiteter Services

45% Steigerung der Conversion Rate

### **I Optimierung der Customer Journey**

Senkung der Abbruchrate im Checkout-Prozess um 13 Prozentpunkte

Verbesserung des Onboarding-Prozesses von Neukunden

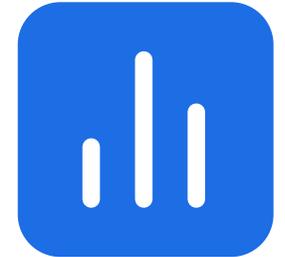
Optimierung der Kernfunktionen in den Paid-Content Produkten (Trade-Stream, intuitiver Premium-Bereich)

## ... vielversprechende Chancen & nachhaltige Ansätze

**Fokus Vertrieb & Marge**



**Altersvorsorge Depots**



**Branchenkonsolidierung**



**Zielgruppe ist Trumpf**

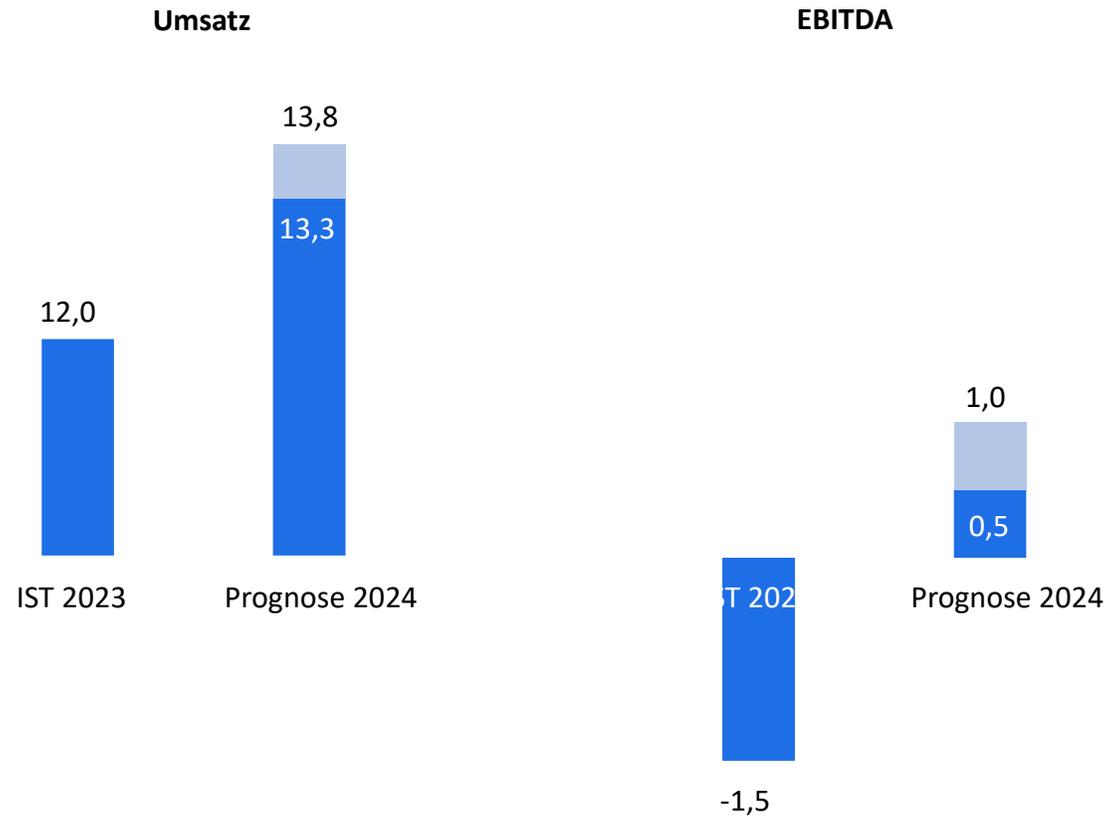


# Guidance

Nach einem sehr positiven Jahresstart erwarten wir weiterhin ein Erreichen der Prognose.

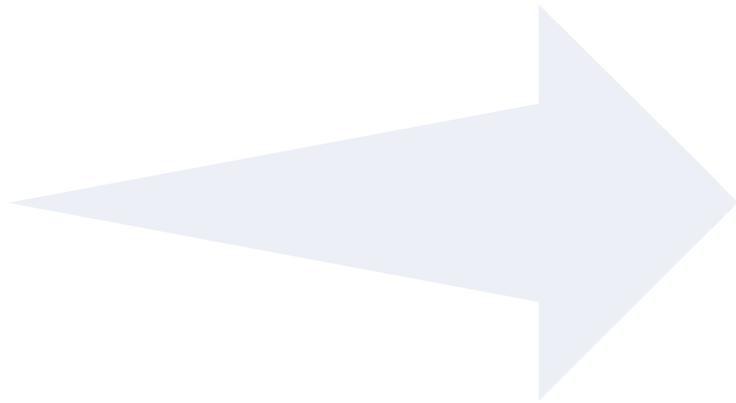
Für das aktuelle Geschäftsjahr erwarten wir **Umsatzerlöse zwischen EUR 13,3 Mio. und EUR 13,8 Mio.**

Die Ergebnisprognose vor Steuern, Zinsen und Abschreibungen (**EBITDA**) des Konzerns der stock3 AG für 2024 liegt in einer Bandbreite **von EUR 0,5 Mio. bis EUR 1,0 Mio.**



# Wir hoffen -

Sie sind dabei!

**stock3 Aktie**

WKN	A0S9QZ
ISIN	DE000A0S9QZ8
Ticker	BOG
Anlageklasse	Aktie
Branche	Spez. Unternehmens- dienstleistungen
Sektor	Industrie
Anzahl Aktien	1,12 Mio.
Free Float	ca. 10 %
Marktsegment	m:access
Designated Sponsor	BankM AG

## Vorstand und Gründer, Interviewpartner



**Robert Abend**

stock3 AG

- [ir@stock3.com](mailto:ir@stock3.com)
- [www.stock3.com](http://www.stock3.com)

## Ansprechpartnerin Presse und Investoren



**Nicole Krischker**

stock3 AG

- [ir@stock3.com](mailto:ir@stock3.com)
- [www.stock3.com](http://www.stock3.com)

**Vielen Dank für Ihre  
Aufmerksamkeit**